

Vertriebs-Assistenz Werkstudent/in

Teilzeit 20h/Woche, min. 12 Monate, Ort: Berlin



Für unser wachsendes & ambitioniertes Team suchen wir ab sofort eine/n Werkstudent/in mit hoher Motivation und Einsatzbereitschaft, die/der aktiv beim Aufbau des Vertriebs unterstützt!

Das sind Deine Aufgaben

- Deine Aufgabe ist es, den Vertrieb für unsere PreonSolutions Produkte weiter zu entwickeln
- Dabei arbeitest Du eng mit dem Management zusammen und unterstützt uns direkt bei der Akquise
- Du erstellst Vertriebskonzepte und bist aktiv in der Kundenansprache eingebunden
- Weiterhin bist Du mit der Vorbereitung und Umsetzung von Messen beschäftigt und erweiterst unseren Kundenstamm
- Dazu baust Du Dir ein Team mit Praktikanten auf und führst diese
- Mit Deiner hohen Motivation profitierst Du von unserem Anreiz-System und lieferst wertvolles Kundenfeedback auch für die Produktentwicklung

Das sind Deine Qualifikationen

- Sehr hohe Motivation und ausgeprägtes Verkaufstalent
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise mit eigenen Ideen
- Herausragende kommunikative Fähigkeiten und sehr gute Menschenkenntnis
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sehr gute Belastbarkeit / Flexibilität bei Umsetzung von Vertriebsreisen
- Gute Kenntnisse im Umgang mit CRM- und Mailingsystemen
- Begonnenes BWL-Studium oder Ausbildung im Handelsgewerbe
- Erste Vertriebserfahrung



PreonSolutions

Das ist unser Angebot

- Wir bieten Dir ein attraktives Anreiz-System, das Dich zusätzlich motiviert
- Neben einem großen Kontaktstamm profitierst Du auch von unserer guten Bekanntheit
- Dabei kannst Du sehr schnell Verantwortung beim aufstrebenden Start-Up übernehmen
- Du startest direkt mit abwechslungsreichen Aufgaben und erlebst unsere flachen Hierarchie. Zudem lernst Du unsere unkomplizierte Unternehmenskultur kennen, die geprägt von Spaß und Leistungsorientierung ist
- Wir bieten Dir regelmäßige Teamevents, ein monatliches Teamfrühstück, einen Obstkorb sowie kalte und warme Getränke
- Dein Arbeitsplatz liegt in attraktiver und dynamischer Lage in Berlin-Charlottenburg

Download Stellenanzeige:



Bewirb Dich!

Werde Teil unseres erfolgshungrigen Teams. Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung, in der Du auch darstellst, warum Du unbedingt zu VIRTENIO möchtest! Die Bewerbung soll Deine Persönlichkeit darstellen und einen Einblick über die bisherigen Erfahrungen eröffnen. Dabei soll der Fokus auf die Aufgaben und die erwarteten Qualifikationen liegen. Bitte sende uns Deinen Lebenslauf, Deine Zeugnisse, Deine Gehaltsvorstellungen und ein Anschreiben!

Über VIRTENIO

Unsere Produkte helfen, daß Logistikprozesse transparenter, Produktionsabläufe flexibler und Wartungsprozesse effizienter werden! Dazu bringen wir Sensordaten von jedem Ort der Welt drahtlos und sicher in die Cloud und machen so relevante Informationen 24h Stunden am Tag, 7 Tage die Woche von jedem Smartphone, Tablet oder PC weltweit per Browser, App oder Email-Alarm verfügbar! Unseren Kunden bieten wir den einfach zu nutzenden Komplettlösungs-Baukasten, der aus Sensor-Cubes, Gateways und einer Cloud-Plattform besteht.

Stellenanzeige kompakt:

Ort:

Berlin, Charlottenburg

Stellentyp:

Teilzeit, zunächst befristet

Dauer:

min. 12 Monate

Beginn:

sofort

Aufgabengebiet:

Aufbau Vertrieb, Erstellung Konzepte, Aktive Kundenansprache, Messedurchführung

Notwendige Qualifikation:

Ausgeprägtes Verkaufstalent, herausragende kommunik. Fähigkeiten, große Flexibilität

Bildungsabschluss:

Begonnenes BWL-Studium, Ausbildung im Handelsgewerbe, Vertriebserfahrung

Computerkenntnisse:

Gute Kenntnisse im Umgang mit CRM- & Mailingsystemen

Sprachenkenntnisse:

Deutsch & Englisch (sehr gut)

Bitte sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail an career@virtenio.de oder postalisch an:

VIRTENIO GmbH | Bismarckstraße 10-12 | 10625 Berlin

Tel. +49 30 57708852-0 | Fax +49 30 57708852-9 | www.virtenio.de